

Reestruturação e Insolvência em meio à COVID-19

13.04.2020 2 minutos de leitura

Autores

Sergio Savi

Começam a aparecer os primeiros reflexos econômicos das medidas adotadas pelos Governos Federal, Estadual e Municipal para conter a pandemia da COVID-19. Enquanto aguardam medidas eficazes por parte do governo, pequenas, médias e grandes empresas procuram escritórios de advocacia que possam auxiliá-las nesse momento.

Buscando alternativas para aliviar a pressão aos caixas, lidar com o descumprimento de obrigações e, em última análise, impedir que a crise gerada por aquelas medidas, cause a interrupção das operações.

Em entrevista ao Latin Lawyer, nosso sócio de Reestruturação e Insolvência, Sérgio Savi, comentou o cenário. À medida que, a liquidez das empresas cai, os problemas começam a surgir. *“É provável que a falta de liquidez das empresas aumente nas próximas semanas, e, por tal motivo, acreditamos muitas empresas irão descumprir suas obrigações”*, disse.

Neste momento, fortalecer a rentabilidade do negócio e a entrada de caixa, são ações essenciais. *“Ganhar e economizar dinheiro nunca foi tão importante para as empresas. É aconselhável que elas façam pagamentos críticos e desenhem um plano de ação para isso”*, analisou nosso sócio de Reestruturação e Insolvência, Eduardo G. Wanderley.

Rever contratos, renegociando amigavelmente os termos, é uma alternativa que pode ajudar as companhias.

Além das medidas judiciais, há uma ferramenta fundamental que deve ser utilizada não só durante o período da crise, como também fazer parte da rotina de todas as companhias, a comunicação. Mais do que nunca, *“As empresas devem manter um relacionamento próximo com seus fornecedores e clientes chaves, além de contar com um canal aberto de comunicação para discutir questões emergenciais que possam surgir”*, completou Savi durante a entrevista.

[Clique aqui e confira a matéria completa.](#)

Profissionais que aliam visão jurídica e visão de mercado



Sergio Savi